

**FONDÉE EN 2015, EQUITON** est une société canadienne en propriété exclusive axée sur la fourniture d'investissements immobiliers privés de haute qualité institutionnelle. Notre équipe de haute direction compte en moyenne 25 ans d'expérience dans le secteur et sait comment tirer le maximum de valeur de l'immobilier en faisant preuve de diligence raisonnable, de transparence et de gouvernance. Avec 17 000+ investisseurs et 250+ employés, Equiton a 1,6 milliard de dollars d'actifs sous gestion. La croissance exponentielle d'Equiton est alimentée par la constitution d'un solide portefeuille d'actifs immobiliers et l'augmentation de leur valeur par une gestion active.

## STRATÉGIE DU FONDS

Acquérir des propriétés à logements multiples sous-performantes et sous-évaluées et de nouveaux développements sélectionnés au Canada et augmenter la valeur par une gestion active.

**8-12%<sup>‡</sup> RENDEMENT ANNUEL CIBLE NET DE**

UN FLUX DE LIQUIDITÉS MENSUELLES PAR LE BIAIS DE DISTRIBUTIONS

CONSTITUER UN CAPITAL EN REMBOURSANT L'HYPOTHÈQUE

PLUS-VALUE EN CAPITAL DES PROPRIÉTÉS

## PRINCIPAUX AVANTAGES

### DES FLUX DE RENDEMENT DOUBLES



#### FLUX DE LIQUIDITÉS MENSUELLES

Les distributions sont versées mensuellement



#### PLUS-VALUE EN CAPITAL

De l'augmentation de la valeur des propriétés



#### FISCALEMENT AVANTAGEUX

Les distributions ont un rendement du capital à 100 % (à des fins fiscales)<sup>\*</sup>



#### RÉGIMES ENREGISTRÉS ADMISSIBLES

REER, CELI, REEE, CRIF, FERR



#### RÉSULTATS CONSTANTS

116 mois des rendements toujours positifs depuis la création du fonds (mai 2016)



#### UN PRIME DE RÉINVESTISSEMENT

Réinvestissez les distributions et recevez un prime de 2 %



#### UNE COUVERTURE CONTRE L'INFLATION

Les augmentations annuelles de loyer représentent une protection attrayante contre l'inflation



#### ÉQUIPE DE DIRECTION

A géré des milliards de dollars d'actifs et développé 100 millions de pieds carrés

<sup>\*</sup> Ne doit pas être interprété comme un conseil fiscal. Pour des conseils fiscaux précis, consultez un professionnel de la fiscalité.



# RÉFLEXION

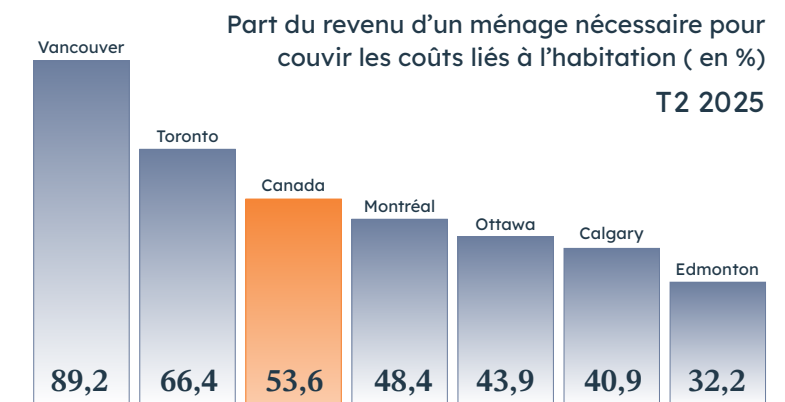
## ET MISES À JOUR DU PORTEFEUILLE

### LA CRISE DU LOGEMENT ABORDABLE AU CANADA

souligne la demande dans le secteur multifamilial

Le prix des maisons individuelles étant hors de portée pour de nombreux Canadiens, les locations comblent souvent ce vide, renforçant ainsi la forte demande à long terme qui caractérise le secteur des immeubles collectifs. La demande constante de logements locatifs soutient la croissance des loyers et la valeur des propriétés, soulignant le potentiel de rendement à long terme du secteur multifamilial au Canada.

Depuis la pandémie de COVID-19, les coûts liés à l'accession à la propriété ont généralement dépassé la définition de l'accessibilité financière établie par la SCHL (pas plus de 30 % du revenu du ménage<sup>1</sup>). En effet, une nouvelle étude du Fraser Institute considère que les logements typiques dans toutes les villes canadiennes<sup>2</sup> sont « inabordables » pour les acheteurs, à moins qu'ils ne disposent de ressources financières exceptionnelles.



Source : RBC Économique, L'assouplissement des coûts d'accession à la propriété pourrait bientôt ralentir au Canada (1<sup>er</sup> octobre 2025)

Bien que les coûts liés à l'accession à la propriété aient récemment atteint leur niveau le plus avantageux depuis trois ans<sup>3</sup>, épargner pour un acompte et/ou respecter les paiements hypothécaires reste difficile pour de nombreux Canadiens.<sup>4</sup> RBC prévoit que la stagnation des salaires et la diminution des baisses de taux d'intérêt à l'avenir vont encore réduire l'accessibilité.

Cette réalité a transformé la façon dont les Canadiens envisagent la location et ses nombreux avantages. Plus d'un tiers sont désormais locataires, et beaucoup continuent de l'être jusqu'au début de la trentaine, soit plus tard que les générations précédentes. Ces deux mesures devraient se développer à mesure que l'accessibilité financière et les préférences évoluent.

Dans ce contexte, l'accessibilité relative du secteur multifamilial lui permet de répondre aux besoins en matière de logement des Canadiens qui n'ont pas les moyens d'accéder à la propriété, contribuant ainsi à maintenir les rendements potentiels pour les investisseurs qui participent à la solution.

Source:

<sup>1</sup><https://www.cmhc-schl.gc.ca/professionnels/marche-du-logement-donnees-et-recherche/recherche-sur-le-logement/rapports-de-recherche-en-habitation/accroitre-loffre-de-logements-penurie-logements-canada-nouveau-cadre-danalyse>

<sup>2</sup><https://www.fraserinstitute.org/studies/home-ownership-and-rent-affordability-canadian-cmas-2014-2023>

<sup>3</sup><https://www.rbc.com/fr/economique/analyse-pour-le-canada/logement-au-canada/accessibilite-a-la-proprete/les-frais-de-possession-dun-logement-au-canada-nont-jamais-ete-aussi-bas-en-trois-ans/>

<sup>4</sup><https://www.theglobeandmail.com/business/commentary/article-affordable-housing-is-out-of-reach-everywhere-in-canada/>. 2 décembre 2025

### DU NOUVEAU CHEZ EQUITON

#### Campagne de collecte pour les fêtes

Joyeuses fêtes! Notre repas de Noël a eu lieu au Pearle Hotel & Spa, dans le centre-ville de Burlington, le 12 décembre.



Pendant cette période festive, nous avons collecté des fonds indispensables pour la banque alimentaire Daily Bread Food Bank, grâce à une tombola organisée auprès des employés et à un don équivalent versé par Equiton. Nous adressons nos sincères remerciements aux organisateurs de ce merveilleux événement. Meilleurs vœux pour 2026!



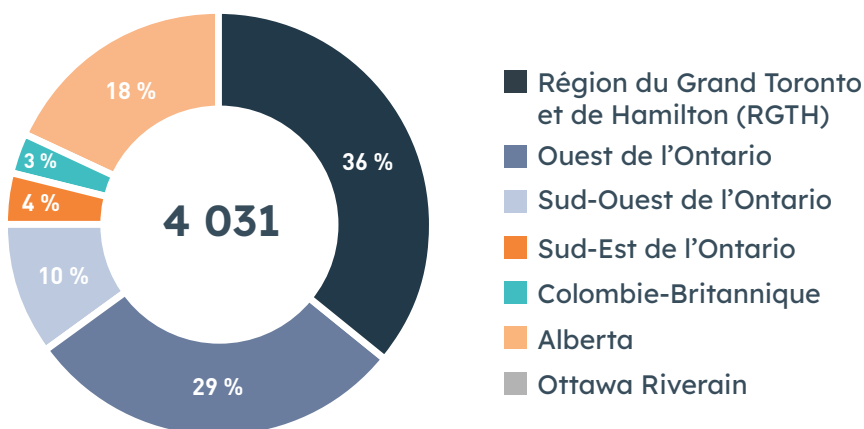
# COMPOSITION DU PORTEFEUILLE

En date du 31 décembre 2025

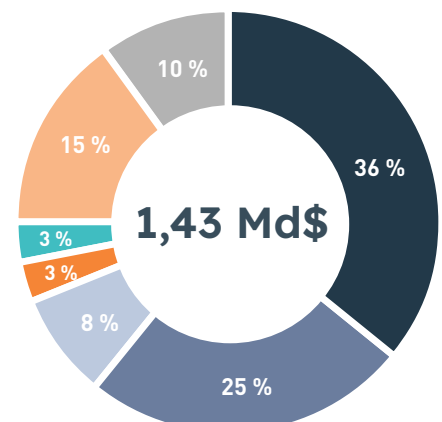


En date du 30 novembre 2025

Unités du portefeuille (suites)



La valeur du portefeuille<sup>^</sup>



<sup>^</sup> La valeur du portefeuille par région exclut les liquidités et les soldes prépayés détenus par la Fiducie.



# INDICATEURS CLÉS DE PERFORMANCE **DU PORTEFEUILLE**

T3 2025\*

Produits d'exploitation	56 292 914 \$
Revenu d'exploitation net	31 950 985 \$
Loyer mensuel moyen net	1 638 \$
Occupation globale du portefeuille	96,4 %
Dette hypothécaire par rapport à la valeur comptable brute	53,1 %
Taux d'intérêt hypothécaire moyen pondéré	3,66 %
Durée moyenne restante pondérée des prêts hypothécaires (années)	6,81
Couverture du service de la dette (fois)	1,50

Couverture des intérêts (fois)	2,03
Écart de revenus par rapport au marché	26,1 %
Croissance des revenus opérationnels en glissement annuel	37,4 %
Croissance du revenu net d'exploitation en glissement annuel	33,8 %
Rendements nets sur le suivi de RRD de catégorie A (1 an)	7,15 %
Rendements nets sur le suivi de RRD de catégorie F (1 an)	8,20 %

\* Se référer au rapport financier trimestriel ERIFT T3 2025 pour plus de détails.

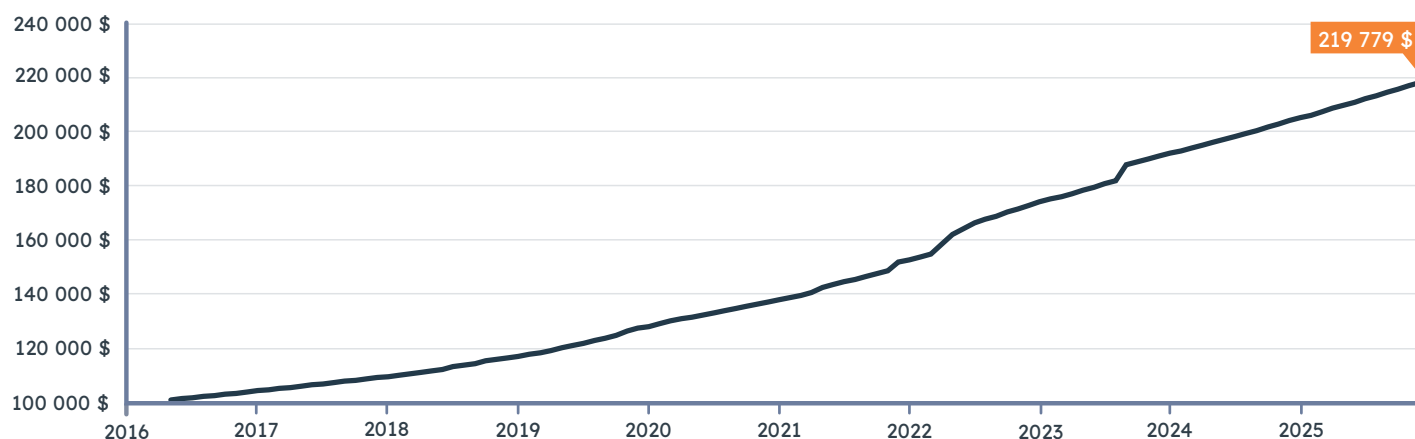
## STATISTIQUES DE FONDS

En date du 31 décembre 2025



### Investissement de 100 000 \$

Dans des RRD de catégorie A depuis la création - net de frais<sup>§</sup>



§ Depuis la création : mai 2016





Rendement sur douze mois (%)			
	Catégorie A	Catégorie F	Catégorie I
Pas de RRD	5,77	6,74	6,98
RRD	6,07	7,12	7,38

Rendements mensuels : période de douze mois janvier 2025 - décembre 2025 (%)												
	jan. '25	fév. '25	mars '25	avril '25	mai '25	juin '25	juil. '25	août '25	sept. '25	oct. '25	nov. '25	déc. '25
Catégorie A												
Pas de RRD	0,49	0,44	0,65	0,55	0,57	0,55	0,57	0,57	0,55	0,57	0,55	0,49
RRD	0,50	0,45	0,66	0,56	0,58	0,56	0,58	0,58	0,56	0,58	0,56	0,50
Catégorie F												
Pas de RRD	0,57	0,52	0,73	0,63	0,65	0,63	0,65	0,65	0,63	0,65	0,63	0,57
RRD	0,58	0,53	0,74	0,64	0,66	0,64	0,66	0,66	0,64	0,66	0,64	0,58
Catégorie I												
Pas de RRD	0,59	0,54	0,75	0,65	0,67	0,65	0,67	0,67	0,65	0,67	0,65	0,59
RRD	0,60	0,55	0,77	0,66	0,68	0,66	0,68	0,68	0,66	0,68	0,66	0,60

Rendements annuels nets (%)										
Séries de fonds	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Catégorie A – RRD	5,24 <sup>a</sup>	5,22	6,86	9,77	7,83	11,02	13,99	10,81	6,95	6,88
Catégorie F – RRD	-	-	8,42 <sup>a</sup>	10,89	8,93	12,15	15,16	11,93	8,01	7,92
Catégorie I – Série 1 – RRD	-	-	-	12,20 <sup>a</sup>	9,20	12,44	15,45	12,21	8,27	8,18

a) Rendements annualisés - Année civile partielle (catégorie A = mai 2016 à décembre 2016, catégorie F mars 2018 à décembre 2018, catégorie I avril 2019 à décembre 2019)



## Calendrier de paiement

- Les paiements de suivi sont versés à la fin du mois suivant. (Les paiements de suivi de septembre sont payés à la fin du mois d'octobre)
- Les commissions perçues à l'avance sont basées sur la valeur comptable des parts et sont traitées le mois de l'acquisition. (Toutes les transactions conclues en septembre ont été payées à la fin de septembre)

## Gouvernance

Le Conseil des fiduciaires comprend Jason Roque (Fiduciaire, Président-directeur général), Helen Hurlbut (Fiduciaire, directeur financier) et David Hamilton (Fiduciaire) depuis sa création en 2016, Scot Caithness (Fiduciaire) depuis 2017 et Aida Tammer (Fiduciaire) depuis 2022. La déclaration de fiducie exige que la majorité soit indépendante. David, Scot et Aida sont indépendants. Les administrateurs reçoivent une rémunération, qui est forfaitaire et entièrement divulguée dans la notice d'offre. Consultez la notice d'offre pour les biographies des membres du conseil d'administration.

## Mesures réglementaires passées ou actuelles

Membres du conseil d'administration : aucun | Directeurs et dirigeants du fonds : aucun

Le Fonds ou le gestionnaire du Fonds : aucun

## Questions relatives aux conflits d'intérêts

La déclaration de fiducie stipule que toutes les questions de conflit d'intérêts doivent être divulguées aux fiduciaires pour examen et approbation par la majorité des fiduciaires, y compris au moins deux fiduciaires indépendants, et l'approbation unanime des fiduciaires indépendants ayant le droit de vote. Les questions relatives aux fiduciaires indépendants nécessitent l'approbation unanime de tous les fiduciaires indépendants qui ne sont pas impliqués dans cette affaire. Voir la notice d'offre.

## Approbation des acquisitions et des cessions

Les fiduciaires examinent et approuvent toutes les acquisitions et cessions. (Aucune disposition n'a été prise)

## Participation dans le fonds

L'exigence de propriété minimale dans la notice d'offre prévoit un engagement du gestionnaire d'actifs de 10 % ou de 2 millions de dollars, selon le montant le moins élevé.

## Contraintes de liquidité

<b>Suspension des rachats</b>	La Fiducie n'a jamais suspendu les rachats. La fiducie peut limiter le rachat à 50 000 \$ par mois et émettre des billets à ordre pour les demandes de rachat dépassant la limite.
<b>Avis de rachat</b>	La date de rachat mensuelle (la « Date de rachat ») est le 15 <sup>e</sup> jour de chaque mois. Si le 15 <sup>e</sup> jour du mois n'est pas un jour ouvrable, la date de rachat du mois en question sera le jour ouvrable suivant. La notice de rachat doit être reçue au plus tard 90 jours avant la date de rachat à envisager comme date de rachat en question.
<b>Frais de rachat</b>	La fiducie n'a jamais facturé de frais de rachat. Le moindre de 2 % de la valeur marchande et 150 \$.
<b>Plafond de rachat</b>	Il n'y a pas de plafond de rachat, mais les fiduciaires ont le pouvoir discrétionnaire de le limiter à 50 000 \$ par mois, ce qui n'a jamais été fait, comme l'indique l'annexe D de la notice d'offre.

## Options de frais de vente et codes FundSERV

	Catégorie de parts de fiducie				
	Catégorie A			Catégorie F	Catégorie I – Série 1
	OPTION 1 : Frais d'acquisition reportés†	OPTION 2 : Frais réduits†	OPTION 3 : Frais d'acquisition initiaux	À frais fixes	Institutionnel
<b>Commission</b>	À l'avance – 6 % du prix de la souscription	À l'avance – 3 % du prix de la souscription	Négociée avec l'investisseur	S/O	S/O
<b>Suivi</b>	S/O	0,75 % par année	1,00 % par année	S/O	S/O
<b>Calendrier de rachats</b>	Rachetées pendant : La 1re année – 7,00 % La 2e année – 6,50 % La 3e année – 6,00 % La 4e année – 5,00 % La 5e année – 4,00 %  Après la 5e année – 0,00 %	Rachetées pendant : Les 18 premiers mois – 3,50 % Les 18 mois suivants – 3,00 % Après 36 mois – 0,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 % Établi selon les négociations et l'entente entre un souscripteur et la fiducie.
<b>Codes FundSERV</b>	EQP 101	EQP 103	EQP 105	EQP 107	EQP 109
<b>Codes Bloomberg</b>	EQRIAFE			EQRIFNL	EQRIINL
<b>RFG<sup>‡, **</sup></b>	1,56 %			0,56 %	0,31 %
<b>Politique de rachat</b>	Mensuel : 15e jour de chaque mois, 90 jours de préavis, avec des restrictions.				
<b>RRD</b>	Réinvestissez les distributions et recevez un prime de 2 %				

† novembre 2025 – Suivi de 12 mois

\*\* Le RFG (ratio des frais de gestion) est présenté en excluant les honoraires liés au rendement et comprend les frais de gestion du Fonds (y compris les frais de vente initiales et les frais de suivi), les frais d'administration fixes, certains frais d'exploitation (coûts du fonds) et nets des allocations de distribution accrues pour la catégorie F et la catégorie I de 1 % et 1,25 %, respectivement. Le RFG, y compris les honoraires liés au rendement, était de 2,33 % pour la catégorie A, 1,33 % pour la catégorie F et 1,08 % pour la catégorie I.

† Lorsque la politique du cabinet du conseiller le permet.

## Services aux investisseurs

Les conseillers peuvent communiquer avec les services aux investisseurs pour obtenir de l'aide, à [investors@equiton.com](mailto:investors@equiton.com) ou au 289-337-8103.

Veuillez envoyer les documents de souscription dûment remplis à [agreements@equiton.com](mailto:agreements@equiton.com)

## Equiton

1111, boulevard International, bureau 500,  
Burlington (Ontario) L7L 6W1  
[www.equiton.com](http://www.equiton.com)

\* Les objectifs/scénarios illustratifs ne sont pas des garanties; les résultats réels peuvent différer. Veuillez consulter le memorandum d'offre pour plus de détails et pour connaître les risques. Veuillez lire l'intégralité des clauses de non-responsabilité ici.

## RENSEIGNEMENTS IMPORTANTS :

La présente communication est à titre informatif seulement et ne peut être considérée en aucun cas comme une invitation à effectuer un placement dans la Fiducie de revenu résidentiel Equiton (la « Fiducie ») ou avec Equiton Capital Inc. Investir dans les parts de la Fiducie comporte des risques. À l'heure actuelle, il n'y a aucun marché secondaire par lequel les parts de fiducie peuvent être vendues et il n'y a aucune garantie qu'un tel marché se développera. Le rendement de l'investissement dans des parts de fiducie n'est pas comparable au rendement d'un placement en titres à rendement fixe. La récupération d'un placement initial est compromise, et le rendement prévu sur un tel placement est fondé sur de nombreuses performances. Bien que la Fiducie planifie d'effectuer des distributions de ses fonds aux porteurs de parts, ces distributions peuvent être réduites ou suspendues. Le montant réel distribué dépendra de nombreux facteurs, y compris la performance financière de la Fiducie, les clauses restrictives et les obligations, les taux d'intérêt, les besoins en fonds de roulement et les besoins futurs en capitaux. De plus, la valeur marchande des parts de fiducie peut baisser si la Fiducie n'est pas en mesure d'atteindre ses cibles de distribution en espèces à l'avenir et cette baisse peut être importante.

Les destinataires du présent document qui songent à investir dans la Fiducie doivent garder à l'esprit qu'un tel achat ne doit pas être fait en fonction des renseignements contenus dans le présent document et qu'ils doivent consulter la Notice d'offre confidentielle fournie par la Fiducie (« Notice d'offre »). Un exemplaire de la Notice d'offre peut être obtenu sur demande auprès d'Equiton Capital Inc. Il est important qu'un investisseur tienne compte de certains facteurs de risque qui peuvent toucher le secteur dans lequel il investit, et par conséquent, la stabilité des distributions reçues. Les risques impliqués dans ce type de placement peuvent être plus élevés que ceux normalement associés à d'autres types de placements. Veuillez consulter la Notice d'offre pour une discussion approfondie des risques de placement dans la Fiducie.

**LE RENDEMENT PASSÉ N'EST PAS GARANT DU RENDEMENT FUTUR.** Investir dans les Parts de fiducie peut comporter des risques importants et la valeur d'un placement peut diminuer ainsi qu'augmenter. Le rendement n'est aucunement garanti. Seuls les investisseurs qui n'exigent pas la liquidité immédiate de leur placement doivent considérer un achat potentiel de parts.

**AVIS DE NON-RESPONSABILITÉ :** Bien que les renseignements contenus aux présentes aient été obtenus de sources jugées fiables, leur exactitude et leur exhaustivité ne sont pas garanties. Il est important qu'un investisseur tienne compte de certains facteurs de risque qui peuvent toucher le secteur dans lequel il investit, et par conséquent, la stabilité des distributions reçues. Les risques impliqués dans ce type de placement peuvent être plus élevés que ceux normalement associés à d'autres types de placements. Veuillez consulter la Notice d'offre pour une discussion approfondie des risques de placement dans la Fiducie.