EQUITON® FIDUCIE DE REVENU RÉSIDENTIEL

FONDÉE EN 2015, EQUITON est une société canadienne en propriété exclusive axée sur la fourniture d'investissements immobiliers privés de haute qualité institutionnelle. Notre équipe de haute direction compte en moyenne 25 ans d'expérience dans le secteur et sait comment tirer le maximum de valeur de l'immobilier en faisant preuve de diligence raisonnable, de transparence et de gouvernance. Avec 17 000+ investisseurs et 250+ employés, Equiton a 1,6 milliard de dollars d'actifs sous gestion. La croissance exponentielle d'Equiton est alimentée par la constitution d'un solide portefeuille d'actifs immobiliers et l'augmentation de leur valeur par une gestion active.

STRATÉGIE DU FONDS

Acquérir des propriétés à logements multiples sousperformantes et sous-évaluées et de nouveaux développements sélectionnés au Canada et augmenter la valeur par une gestion active.

8 % -12 % RENDEMENT ANNUEL CIBLE NET DE

UN FLUX DE LIQUIDITÉS MENSUELLES PAR LE BIAIS DE DISTRIBUTIONS

CONSTITUER UN CAPITAL EN REMBOURSANT L'HYPOTHÈQUE

PLUS-VALUE EN CAPITAL DES PROPRIÉTÉS

PRINCIPAUX AVANTAGES

DES FLUX DE RENDEMENT DOUBLES



FLUX DE LIQUIDITÉS MENSUELLES

Les distributions sont versées mensuellement



PLUS-VALUE EN CAPITAL

De l'augmentation de la valeur des propriétés



FISCALEMENT AVANTAGEUX

Les distributions ont un rendement du capital à 100 % (à des fins fiscales)‡



RÉGIMES **ENREGISTRÉS ADMISSIBLES**

REER, CELI, REEE, CRIF, FERR



RÉSULTATS CONSTANTS

113 mois des rendements toujours positifs depuis la création du fonds (mai 2016)



UN PRIME DE RÉINVESTISSEMENT

Réinvestissez les distributions et recevez un prime de 2 %



UNE COUVERTURE CONTRE L'INFLATION

Les augmentations annuelles de loyer représentent une protection attrayante contre l'inflation



ÉQUIPE DE DIRECTION

A géré des milliards de dollars d'actifs et développé 100 millions de pieds carrés

[‡] Ne doit pas être interprété comme un conseil fiscal. Pour des conseils fiscaux précis, consultez un professionnel de la fiscalité.

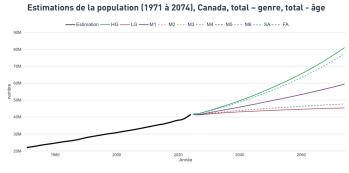
PRINCIPES FONDAMENTAUX DES IMMEUBLES MULTIFAMILIAUX : CROISSANCE DÉMOGRAPHIQUE ET DEMANDE DE LOGEMENTS LOCATIFS MULTIFAMILIAUX

La population canadienne est étroitement liée à la demande de logements et demeure l'un des plus puissants moteurs de la performance du marché multifamilial. Compte tenu de l'évolution récente des politiques gouvernementales, il est important de réexaminer ce principe fondamental.

LA POPULATION CANADIENNE DEVRAIT AUGMENTER CONSIDÉRABLEMENT

Statistique Canada prévoit que la population totale du pays pourrait atteindre 81 millions d'habitants d'ici 2074, soit près du double de la population de 2024 selon son scénario de forte croissance. Un scénario de croissance moyenne plus modéré pourrait tout de même voir la population canadienne augmenter de 43,5 % pour atteindre environ 59,2 millions d'habitants.

- En 2074, la population totale au Canada pourrait se chiffrer entre 45 241 600 (Scénario de croissance faible (LG)) et 80 780 300 (Scénario de croissance rapide (HGI).
- Selon le scénario de croissance moyenne (M1), la population totale au Canada pourrait se chiffrer à 59 268 100 en 2074, soit une augmentation de 43,5 % par rapport à 2024 (41 288 599).



Source: https://www150.statcan.gc.ca/n1/pub/71-607-x/71-607-x2022015-fra.htm

LA CROISSANCE DÉMOGRAPHIQUE RESTERA ÉLEVÉE

Au cours de la dernière décennie, le taux de croissance démographique annuel du Canada est resté stable, autour de 1,3 %, ce qui en fait l'une des économies avancées les plus dynamiques au monde. Bien qu'un retour au taux de croissance annuel record de 3,2 % observé en 2022 et 2023 ne soit pas envisageable dans un avenir proche, RBC Gestion mondiale d'actifs et CBRE prévoient une stabilisation de la croissance à environ 0,5 % par an jusqu'en 2029. Ce taux reste significatif à l'échelle mondiale, plaçant le Canada au deuxième rang des pays du G7 en termes de croissance.

LES PERSPECTIVES EN MATIÈRE DE LOCATION RESTENT SOLIDES

L'attrait du Canada pour les immigrants, les étudiants étrangers et les chercheurs d'emploi continuera de stimuler la demande de logements

locatifs. Avec une offre de logements qui atteint déjà des niveaux critiques au Canada, les appartements locatifs restent une option raisonnable, et parfois la seule, pour beaucoup, ce qui favorise la résilience de la croissance des revenus locatifs et des taux d'occupation solides sur le marché locatif multifamilial.



Prévisions de croissance démographique sur cinq ans pour les pays du G7

Source: CBRE Canada Real Estate Market Outlook 2025

DU NOUVEAU CHEZ EQUITON



Événement de vente en gros à venir d'Equiton :

FORUM CANADIEN SUR L'IMMOBILIER ET L'INVESTISSEMENT 2025

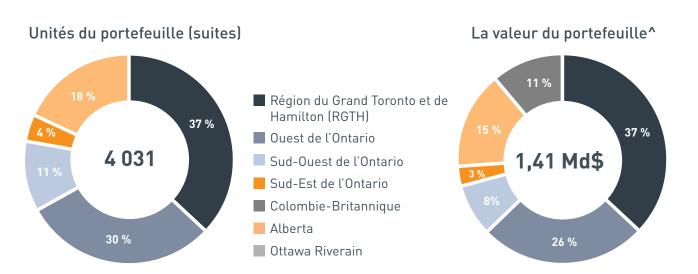
le 7 octobre au Fairmont Royal York, à Toronto

Nous sommes heureux de vous proposer un après-midi exclusif consacré à des discussions marquantes, des points de vue d'experts et des rencontres professionnelles enrichissantes lors de notre prochain événement qui se tiendra au centre-ville de Toronto. Les participants pourront écouter des cadres supérieurs, notamment la présidente, directrice financière et cofondatrice d'Equiton, Helen **Hurlbut**, qui partageront leurs points de vue sur la situation du marché du logement multifamilial, lors de sessions animées par **Geoff Lang**, vice-président principal, Développement commercial. Les participants pourront découvrir les dernières perspectives économiques de la SCHL, notamment les tendances, les risques et les opportunités dans le domaine du logement, présentées par Aled ab lorwerth, économiste en chef adjoint. Le Dr Erkan Yönder, de l'Université Concordia, présentera également les résultats de son analyse fondée sur l'intelligence artificielle concernant la manière dont des changements potentiels dans les politiques pourraient stimuler l'offre de logements.

En date du 30 septembre 2025



En date du 31 août 2025





T2 2025*

Produits d'exploitation	36 618 673 \$
Revenu d'exploitation net	20 593 225 \$
Loyer mensuel moyen net	1 623 \$
Occupation globale du portefeuille	96,0 %
Dette hypothécaire par rapport à la valeur comptable brute	52,3 %
Taux d'intérêt hypothécaire moyen pondéré	3,43 %
Durée moyenne restante pondérée des prêts hypothécaires (années)	7,28
Couverture du service de la dette (fois)	1,47

Couverture des intérêts (fois)	2,16
Écart de revenus par rapport au marché	29,1 %
Croissance des revenus opérationnels en glissement annuel	39,3 %
Croissance du revenu net d'exploitation en glissement annuel	38,3 %
Rendements nets sur le suivi de RRD de catégorie A (1 an)	7,16 %
Rendements nets sur le suivi de RRD de catégorie F (1 an)	8,21 %

^{*} Se référer au rapport financier trimestriel ERIFT T2 2025 pour plus de détails.

STATISTIQUES DE FONDS

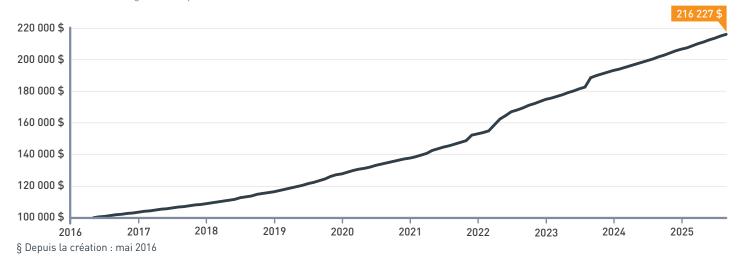
En date du 30 septembre 2025





Investissement de 100 000 \$

Dans des RRD de catégorie A depuis la création - net de frais§



En date du 30 septembre 2025







Rendement sur douze mois (%)								
	Catégorie A Catégorie F Catégorie							
Pas de RRD	5,79	6,76	7,00					
RRD	6,10	7,15	7,41					

Rendements mensuels : période de douze octobre 2024 - septembre 2025 (%)												
	oct. '24	nov. '24	déc. '24	jan. '25	fév. '25	mars '25	avril '25	mai '25	juin '25	juil. '25	août '25	sept '25
Catégorie A												
Pas de RRD	0,57	0,64	0,65	0,49	0,44	0,65	0,55	0,57	0,55	0,57	0,57	0,55
RRD	0,58	0,65	0,66	0,50	0,45	0,66	0,56	0,58	0,56	0,58	0,58	0,56
Catégorie F												
Pas de RRD	0,65	0,71	0,73	0,57	0,52	0,73	0,63	0,65	0,63	0,65	0,65	0,63
RRD	0,67	0,73	0,74	0,58	0,53	0,74	0,64	0,66	0,64	0,66	0,66	0,64
Catégorie I												
Pas de RRD	0,67	0,73	0,75	0,59	0,54	0,75	0,65	0,67	0,65	0,67	0,67	0,65
RRD	0,69	0,75	0,76	0,60	0,55	0,77	0,66	0,68	0,66	0,68	0,68	0,66

Rendements annuels nets (%)										
Séries de fonds	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	Cumul annuel de 2025
Catégorie A – RRD	5,24°	5,22	6,86	9,77	7,83	11,02	13,99	10,81	6,95	5,15
Catégorie F – RRD	-	-	8,42ª	10,89	8,93	12,15	15,16	11,93	8,01	5,92
Catégorie I – Série 1 – RRD	-	-	-	12,20°	9,20	12,44	15,45	12,21	8,27	6,11







Calendrier de paiement

- Les paiements de suivi sont versés à la fin du mois suivant. (Les paiements de suivi de septembre sont payés à la fin du mois d'octobre)
- Les commissions perçues à l'avance sont basées sur la valeur comptable des parts et sont traitées le mois de l'acquisition. (Toutes les transactions conclues en septembre ont été payées à la fin de septembre)

Gouvernance

Le Conseil des fiduciaires comprend Jason Roque (Fiduciaire, Président-directeur général), Helen Hurlbut (Fiduciaire, directeur financier) et David Hamilton (Fiduciaire) depuis sa création en 2016, Scot Caithness (Fiduciaire) depuis 2017 et Aida Tammer (Fiduciaire) depuis 2022. La déclaration de fiducie exige que la majorité soit indépendante. David, Scot et Aida sont indépendants. Les administrateurs reçoivent une rémunération, qui est forfaitaire et entièrement divulguée dans la notice d'offre. Consultez la notice d'offre pour les biographies des membres du conseil d'administration.

Mesures réglementaires passées ou actuelles

Membres du conseil d'administration : aucun | Directeurs et dirigeants du fonds : aucun Le Fonds ou le gestionnaire du Fonds : aucun

Questions relatives aux conflits d'intérêts

La déclaration de fiducie stipule que toutes les questions de conflit d'intérêts doivent être divulguées aux fiduciaires pour examen et approbation par la majorité des fiduciaires, y compris au moins deux fiduciaires indépendants, et l'approbation unanime des fiduciaires indépendants ayant le droit de vote. Les questions relatives aux fiduciaires indépendants nécessitent l'approbation unanime de tous les fiduciaires indépendants qui ne sont pas impliqués dans cette affaire. Voir la notice d'offre.

Approbation des acquisitions et des cessions

Les fiduciaires examinent et approuvent toutes les acquisitions et cessions. (Aucune disposition n'a été prise)

Participation dans le fonds

L'exigence de propriété minimale dans la notice d'offre prévoit un engagement du gestionnaire d'actifs de 10 % ou de 2 millions de dollars, selon le montant le moins élevé.

Contraintes de liquidité

Suspension des rachats	La Fiducie n'a jamais suspendu les rachats. La fiducie peut limiter le rachat à 50 000 \$ par mois et émettre des billets à ordre pour les demandes de rachat dépassant la limite.
Avis de rachat	La date de rachat mensuelle (la « Date de rachat ») est le 15° jour de chaque mois. Si le 15° jour du mois n'est pas un jour ouvrable, la date de rachat du mois en question sera le jour ouvrable suivant. La notice de rachat doit être reçue au plus tard 30 jours avant la date de rachat à envisager comme date de rachat en question.
Frais de rachat	La fiducie n'a jamais facturé de frais de rachat. Le moindre de 2 % de la valeur marchande et 150 \$.
Plafond de rachat	Il n'y a pas de plafond de rachat, mais les fiduciaires ont le pouvoir discrétionnaire de le limiter à 50 000 \$ par mois, ce qui n'a jamais été fait, comme l'indique l'annexe D de la notice d'offre.



EQUITON® Fiducie de revenu résidentiel

Options de frais de vente et codes FundSERV										
	Catégorie de parts de fiducie									
		Catégorie A	Catégorie F	Catégorie I – Série 1						
	OPTION 1 : Frais d'acquisition reportés†	OPTION 2 : Frais réduits+	À frais fixes	Institutionnel						
Commission	À l'avance – 6 % du prix de la souscription	À l'avance – 3 % du prix de la souscription	S/0	S/0						
Suivi	S/0	0,75 % par année	S/0	S/0						
Calendrier de rachats	Rachetées pendant: La 1 ^{re} année - 7,00 % La 2 ^e année - 6,50 % La 3 ^e année - 6,00 % La 4 ^e année - 5,00 % La 5 ^e année - 4,00 % Après la 5 ^e année - 0,00 %	Rachetées pendant : Les 18 premiers mois - 3,50 % Les 18 mois suivants - 3,00 % Après 36 mois - 0,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 %	Rachetées pendant : Les 6 premiers mois, des frais d'opération à court terme – 3,00 % Établi selon les négociations et l'entente entre un souscripteur et la fiducie.					
Codes FundSERV	EQP 101	EQP 103 EQP 105		EQP 107	EQP 109					
Codes Bloomberg	EQRIAFE EQRIFNL EQRIINL									
RFG ^{I,**}	1,56 % 0,56 % 0,31 %									
Politique de rachat RRD	Mensuel : 15º jour de chaque mois, 30 jours de préavis, avec des restrictions. Réinvestissez les distributions et recevez un prime de 2 %									

E août 2024 – Suivi de 12 mois

Services aux investisseurs

Les conseillers peuvent communiquer avec les services aux investisseurs pour obtenir de l'aide, à <u>investors@equiton.com</u> ou au 289-337-8103.

Veuillez envoyer les documents de souscription dûment remplis à <u>agreements@equiton.com</u>

Equiton

1111, boulevard International, bureau 500, Burlington (Ontario) L7L 6W1 www.equiton.com

‡ Les objectifs/scénarios illustratifs ne sont pas des garanties; les résultats réels peuvent différer. Veuillez consulter le mémorandum d'offre pour plus de détails et pour connaître les risques. Veuillez lire l'intégralité des clauses de non-responsabilité ici.

RENSEIGNEMENTS IMPORTANTS:

La présente communication est à titre informatif seulement et ne peut être considérée en aucun cas comme une invitation à effectuer un placement dans la Fiducie de revenu résidentiel Equiton (la « Fiducie ») ou avec Equiton Capital Inc. Investir dans les parts de la Fiducie comporte des risques. À l'heure actuelle, il n'y a aucun marché secondaire par lequel les parts de fiducie peuvent être vendues et il n'y a aucun garantie qu'un tel marché se développera. Le rendement de l'investissement dans des parts de fiducie n'est pas comparable au rendement d'un placement fivre à rendement fivre la récupération d'un placement initial est compromise, et le rendement prévu sur un tel placement est fondé sur de nombreuses performances. Bien que la Fiducie planifie d'effectuer des distributions de ses fonds aux porteurs de parts, ces distributions peuvent être réduites ou suspendues. Le montant réel distribué dépendra de nombreux facteurs, y compris la performance financière de la Fiducie, les clauses restrictives et les boligations, les taux d'intérêt, les besoins en fonds de roulement et les besoins futurs en capitaux. De plus, la valeur marchande des parts de fiducie peut baisser si la Fiducie n'est pas en mesure d'atteindre ses cibles de distribution en espèces à l'avenir et cette baisse peut être importante.

Les destinataires du présent document qui songent à investir dans la Fiducie doivent garder à l'esprit qu'un tel achat ne doit pas être fait en fonction des renseignements contenus dans le présent document et qu'ils doivent consulter la Notice d'offre confidentielle fournie par la Fiducie (« Notice d'offre »). Un exemplaire de la Notice d'offre peut être obtenu sur demande auprès d'Equiton Capital Inc. Il est important qu'un investisseur tienne compte de certains facteurs de risque qui peuvent toucher le secteur dans lequel il investit, et par conséquent, la stabilité des distributions reçues. Les risques impliqués dans ce type de placement peuvent être plus élevés que ceux normalement associés à d'autres types de placements. Veuillez consulter la Notice d'offre pour une discussion approfondie des risques de placement dans la Fiducie.

LE RENDEMENT PASSÉ N'EST PAS GARANT DU RENDEMENT FUTUR. Investir dans les Parts de fiducie peut comporter des risques importants et la valeur d'un placement peut diminuer ainsi qu'augmenter. Le rendement n'est aucunement garanti. Seuls les investisseurs qui n'exigent pas la liquidité immédiate de leur placement doivent considérer un achat potentiel de parts.

AVIS DE NON-RESPONSABILITÉ: Bien que les renseignements contenus aux présentes aient été obtenus de sources jugées fiables, leur exactitude et leur exhaustivité ne sont pas garanties. Il est important qu'un investisseur tienne compte de certains facteurs de risque qui peuvent toucher le secteur dans lequel il investit, et par conséquent, la stabilité des distributions reques. Les risques impliqués dans ce type de placement peuvent être plus élevés que ceux normalement associés à d'autres types de placements. Veuillez consulter la Notice d'offre pour une discussion approfondie des risques de placement dans la Fiducie.

^{**} Le RFG (ratio des frais de gestion) est présenté en excluant les honoraires liés au rendement et comprend les frais de gestion du Fonds (y compris les frais de vente initiales et les frais de suivi), les frais d'administration fixes, certains frais d'exploitation (coûts du fonds) et nets des allocations de distribution accrues pour la catégorie F et la catégorie I de 1 % et 1,25 %, respectivement. Le RFG, y compris les honoraires liés au rendement, était de 2,34 % pour la catégorie A, 1,34 % pour la catégorie F et 1,09 % pour la catégorie I.

[†] Lorsque la politique du cabinet du conseiller le permet